

Trois anciens du cabinet Freshfields créent Artemus Partners

CARRIÈRES - 18.03.2014



De gauche à droite :
Samuel Kujas,
Armel d'Aboville et
Cyrille Gogny
Goubert © DR

Armel d'Aboville, Cyrille Gogny-Goubert et Samuel Kujas, trois avocats issus des départements droit immobilier des cabinets

« Freshfields » et « King & Spalding », créent le cabinet « Artemus Partners ».

Ils envisagent leur développement autour de deux axes : le conseil aux acteurs institutionnels (banques, assurances, fonds d'investissement) dans le domaine de l'immobilier, essentiellement tertiaire (bureaux, commerces, hôtels, établissements de santé), et une

activité de partenariat avec des cabinets d'affaires désireux d'offrir à leurs clients une expertise complémentaire.

Armel d'Aboville, 35 ans, avocat à la Cour depuis 2006, intervient principalement dans des dossiers de structuration juridique et financière des opérations d'acquisition et de cession d'actifs immobiliers et de sociétés immobilières, dans des opérations de private equity, notamment dans les domaines de l'hôtellerie et de la santé, dans des opérations liées aux fonds de commerce et baux commerciaux.

Cyrille Gogny Goubert, 34 ans, est avocat à la Cour depuis 2006. Ses domaines d'intervention couvrent principalement la structuration juridique et financière des opérations de développement et de promotion immobilières, d'acquisition et de cession d'actifs immobiliers et de sociétés immobilières, les opérations de private equity, en particulier dans le domaine de l'hôtellerie.

Samuel Kujas, 36 ans, avocat à la Cour depuis 2002 et membre du Barreau de New York depuis 2006, intervient pour le compte de clients français et étrangers dans le cadre de leurs opérations d'investissement immobilier (acquisition et cession d'actifs et de sociétés immobilières), mais également dans le cadre de la gestion courante de leurs actifs immobiliers. Il a également développé une expertise particulière dans le domaine des baux commerciaux qui lui permet d'accompagner bailleurs ou utilisateurs dans leurs négociations et contentieux.

Armel d'Aboville précise : « Notre objectif est de croître à terme, tout en maintenant une exigence de qualité et de proximité avec nos clients ».

Mot(s) clé(s) : Cyrille Gogny-Goubert, Freshfields, King & Spalding, Samuel Kujas, Artemus Partners, Armel d'Aboville
